

Лучше богатство потерять, чем слово нарушить

По материалам народных и авторских сказок

Илья Христолюбов, 7 класс, Ижевск

Номинация «Свободная литературная форма». Тематическое направление «Договор дороже денег»

Вы читаете выдержки из дневника путешественника по сказочным мирам Ильи Христолюбова. Илья Христолюбов — это я. Я ученик 7 «В» класса экономико-математического лицея №29 города Ижевска. Мое виртуальное путешествие было совершено в поисках ответа на вопрос: «Что дороже: договор или деньги?» Я уверен, что в жизни каждого человека может возникнуть момент, когда ответ на этот вопрос жизненно необходим.

Итак, предлагаю познакомиться со страничками моего дневника.

20.02.2020 г. У меня грандиозные планы! Я весь в предвкушении! Начинается необычайное путешествие по страницам народных и авторских сказок в поисках ответа на вопрос: «Что дороже: договор или деньги?». Я возьму интервью у героев известных сказок, и основные их идеи отражу здесь — в моем дневнике путешественника. Это поможет мне сделать выводы о роли договора и денег в жизни человека. Внимание! На старт! Путешествие начинается.

Наш корабль направляется по морю, по океану в сказку Ганса Христина Андерсена «Русалочка». Мне удалось побеседовать с главной героиней сказки — Русалочкой, хотя это было довольно таки не просто.

На мой вопрос о том, что дороже деньги или договор, Русалочка ответила, что денег вообще не получала. Ее договор предполагал бартерный обмен прекрасного голоса на пару человеческих ног. Стороны договора в точности следовали его условиям.

Я поинтересовался у Русалочки о том, был ли выгоден для нее этот договор. Она ответила, что, безусловно, она считала этот договор выгодным, потому что она получила возможность выйти замуж за принца, но, к сожалению, принц воспринял ее только как ребенка, а не как свою невесту.

В общем однозначного ответа на свой вопрос я так и не получил, поэтому придется продолжить поиски. Однако один важный вывод я для себя сделал: «Сначала хорошо подумай, потом давай честное слово». Каждый договор нужно внимательно изучить, и здраво оценивать риски его выполнения.

21.02.2020 г. Следующим пунктом назначения стала русская народная сказка «Вершки и корешки». Мне повезло застать дома Мужика, который заключил договор с Медведем. Договор состоял в том, что Мужик сеет в поле какую-то сельскохозяйственную культуру, а затем отдает ее часть Медведю, за это Медведь разрешает Мужику ездить в лес «по дрова».

Я задал вопрос Мужiku: «Что дороже: договор или деньги?» Мужик сказал, что у него нет однозначного ответа. При заключении договора он считал его выгодными и полагал получить доход и выполнить договор. Он так и сделал, но недовольным остался Медведь. В настоящее время репа и пшеница у Мужика уже закончились, деньги от продажи излишков урожая тоже израсходованы, да еще и Медведь Мужика в лес больше не пускает.

На свой страх и риск я отправился в лес, выяснить, чем же все-таки остался недоволен Медведь. Сначала Медведь не хотел со мной разговаривать, но после передачи ему трехлитровой баночки меда, он согласился ответить на мой вопрос: «Что дороже: договор или деньги?». Медведь сказал, что после случая с Мужиком, больше ни с кем, ни о чем не договаривается.

— Все обманывают! — сокрушался медведь. — Я теперь знаю, что плату надо вперед требовать.

Действительно сегодня в мире огромное количество мошенников, поэтому надо быть особенно внимательным при заключении договоров. Народная мудрость гласит: «Без договору работать, что на пустом поле хлеб собирать!»

22.02.2020 г. На выбор дальнейшего пункта назначения меня натолкнула следующая мысль: важно понимать содержание своих договорных обязательств. Да и как же иначе? Так можно оказаться в неприятной ситуации, как царь в русской народной сказке «Морской царь и Василиса Премудрая», в которую я далее и направился.

Когда я оказался в этой сказке, царь тридесятого государства мне пожаловался, что он и морской царь заключили договор о том, что морской царь отпустит его и позволит напиться воды, получив в будущем взамен из дома царя то, что тот не знает. Царь тридесятого государства согласился, полагая, что знает обо всем, что у него дома есть, но он не знал, что у него во время длительного отъезда родился сын. В результате необходимости выполнить договорные обязательства, царь и его семья испытали множество страданий.

— Вот уж действительно договор дороже денег, — сокрушался царь.

И я сделал вывод, что перед подписанием договора нужно ясно понимать, что от тебя по условиям договора потребуется, иначе может оказаться, что полученный доход не компенсирует приложенные усилия. Что тут сказать? Много хлопот, да плохой доход!

23.02.2020 г. Немного передохнув, я продолжил путешествие, мой путь мой лежал в направлении армянской народной сказки «Заказчик и мастер». Там я встретил расстроенного заказчика. Он сокрушался, что мастер испортил его шкурку, а ведь он хотел сшить из нее шапку, ну если получится, то две, три или восемь. Мастер согласился выполнить заказ, подтвердив, что и восемь шапок сошьет. Заказчик пришел забрать шапки, ученик мастера вынес ему восемь шапок, но оказалось, что их можно «не на голову их надевать, а на яблоко!» Так, заказчик потратил деньги и материал, оставшись без головного убора. Кому теперь эти восемь шапок носить?

Я для себя сделал еще один вывод: «Не договарясь на берегу, не пускайся в реку!» Понял я, что при заключении договора важно четко определить не только свои права и обязанности,

но и права и обязанности противоположной стороны, иначе ни денег, ни товара не получишь.

24.02.2020 г. Чтобы лучше разобраться в особенностях заключения трудового договора, я решил отправиться в сказку А.С. Пушкина «О попе и его работнике Балде».

Работник Балда заключил трудовой договор с попом, согласно которому в качестве платы за свою трудовую деятельность он будет иметь возможность дать три щелчка по лбу попу, проживать в его доме и питаться вареной полбой.

Балда сказал мне, что он выполнил договор, как условились, получил плату, поэтому его все устраивает.

Семья попа сообщила, что поначалу поп хотел выполнить свои договорные обязательства, но, когда приблизился срок оплаты, то по совету жены, он решил обмануть Балду, дав ему невыполнимое задание, но Балда справлялся с работой, и попу ничего не оставалось делать, кроме как подставить свой лоб. В результате поп остался инвалидом. Следовательно, семья попа потеряла кормильца. Выполнение договора привело к отсутствию денег! Говорил же попу Балда: «не гонялся бы ты, поп, за дешевизной». А я так скажу, экономить надо с умом, как в старину говорили: «Если будешь экономить гвозди, потеряешь подкову».

25.02.2020 г. Едем дальше! Все мы живем в обществе, и нам приходится договариваться. Так жить удобнее. Но не у всех, по разным причинам, получается договор выполнить. Вот взять, например, русскую народную сказку «Барин-кузнец». Барин посчитал кузнечное дело для себя выгодным и завел кузницу. Встретился я с этим барином. На мой вопрос о том, что дороже договор или деньги, барин сообщил, что ему не удалось выполнить заказ по договору, потому что он «ковать-то не умеет — ковал, ковал да и пережег железо», вот и получился один «пшик». Поэтому договор остался не выполнен, деньги не получены, затраты на кузнечное оборудование не окупились. Так бизнес барина-кузнеца и закончился не начавшись. И то верно: «Не диво дело начать — диво кончить».

26.02.2020 г. Да, вот она задача! Условия договора могут быть практически невыполнимы. Как быть? И тут нам сказка в помощь! Мы летим по страницам русской народной сказки «Летучий корабль». Главному герою этой сказки удалось выполнить невероятное задание царя построить «такой корабль, чтоб летал». Я задал ему вопрос о том, как вообще возможно было выполнить такой договор, ведь в нем постоянно появлялись новые условия. Например: добыть воды целящей и живущей; съесть шесть пар волов жареных, да столько хлеба, сколько в сорока печах будет напечено; выпить сорок сороковых бочек воды, да столько же вина; сходить в чугунную баню; выставить целый полк войска.

Я получил следующий ответ: «Все невероятные задания царя удалось успешно выполнить только потому, что я послушал совет деда забирать «по пути всякого встречного», так и была создана команда, усилиями которой договор был выполнен». И добавил: «Возьметса народ — озеро перельет».

Да, в одиночку многие дела не осилить. В результате можно и договор не выполнить и денег не получить. Именно объединение усилий мастеров своего дела позволили младшему сыну, которого все считали дураком, выполнить условия договора и жениться на царской дочери.

27.02.2020 г. Так все же, верно ли утверждение: «Договор дороже денег»? Я практически уже отчаялся найти сказку, анализ которой бы помог сделать мне окончательный вывод, но дорогу осилит идущий.

Ветер странствий занес меня в русскую народную сказку «Царевна Несмеяна». В этой сказке я встретил самого обычного наемного работника. Он мне рассказал, что жизнь у него была самая обыкновенная, трудовая. «По утрам он двор убирал, вечерами скот пас, в беспрестанных был трудах». А хозяин, у которого он работал, «человек богатый, правдивый», «платою не обижал», предлагал работнику самостоятельно определить размер заработной платы, объяснив это словами «твой труд, твоя и деньга». Да только, работник, принимая решение, в первую очередь думал о том, «как бы перед богом не согрешить, за труды лишнего не положить».

Я обратился к хозяину, с просьбой охарактеризовать трудовую деятельность работника. Тот ответил, что «каждое дело в его руках огнем горит».

Получил за свой труд работник, на мой взгляд, очень небольшую плату. Но он сам ее для себя определил. Дальше он поделился заработанным с сомом, у которого был больной ус, с жучком-старичком и с мышкой-стрижкой. Честность, ответственность и доброта работника были вознаграждены. Именно он смог развеселить Несмеяну-царевну и стал ее мужем. Кто-то скажет, что это только сказка, а я отвечу, сказка, но она очень наглядно показывает, что в жизни «договор дороже денег». В жизни очень важно, чтобы люди умели договариваться, вместе работать на общее благо, помогать тем, кто нуждается в помощи и выполнять взятые на себя обязательства. Мудрый народ давно определил, что «лучше богатство потерять, чем слово нарушить».

Путешествие мое по страницам сказок приблизилось к своему завершению. Кому-то мои аргументы покажутся не очень убедительными, кто-то посчитает, что есть масса других сказок, на основе которых можно сделать противоположные выводы. Я возражать не стану. Каждый имеет право на собственную точку зрения. Я лишь советую всем: читайте сказки и ответственно относитесь к своему делу! Тогда будет у вас «по труду и доход».